***El método de un pitch efectivo***

*1 - Mi emprendimiento/empresa : Nombre del proyecto o empresa que lo desarrolla.*

*2 - Está desarrollando : Propuesta de valor.*

*3 - Para ayudar a : Posibles Clientes.*

*4 - A : Problema a resolver.*

*5 - Con : Diferenciación "Salsa secreta".*

*1.- Mi emprendimiento :*

Somos un grupo de programadores y creamos un proyecto llamado *todavía****sirve***.

*2.- Está desarrollando:*

*todavía****sirve*** es una aplicación que permite transformar objetos que ya no se utiliza en un nuevo elemento útil, dándole una nueva funcionalidad.

*3.- Para ayudar a :*

Todas esas personas interesadas en el cuidado del medio ambiente, los que buscan ideas para hacer manualidades, los artesanos por ejemplo.

*4.- A:*

a reducir el exceso de desechos, a enseñarles a reutilizar elementos antes de tirarlos a la basura.

*5.-Con:*

Tutoriales completos, paso a paso de fácil comprensión. Con la más alta tecnología en reconocimiento de imágenes de Google, Con la integración de varias redes sociales. Y permitiendo a los usuarios compartir sus transformaciones.

***Elevator Pitch (30 segundos)***

Buenas noches nos presentamos, somos los creadores de *todavía****sirve***.

*todavía****sirve*** es una aplicación que ayuda a los usuarios a descubrir en qué posibles productos pueden transformar un objeto que ya no utilizan o están por desechar.

En *todavía****sirve*** van a encontrar tutoriales propuestos por diversas plataformas y así también tutoriales creados por los mismos usuarios, creando una comunidad enfocada en la reducción de desechos y un espacio en el cual puedan compartir sus conocimientos.

No deseches transforma!!!, muchas gracias por su atencion.